

Cluster	Naam toets	Toetsinhoud	Toetscode	Werkprocessen	Beoordelingsvorm	Schaal	Context	Periode	Duur
P7 Beroepsspecifieke vakken profieldeel Ij 2			Code: E4ABV7-BA2			Schaal: geen			
AS	Aftersales P8	Boek Verkooptraject H8 + H9	1	P1-K1 (profieldeel)	Opdracht	O/V/G	School	7	
BSE	BSE unit 7 SO/BP periode 7	Unit 7 + beroepsopdracht	2	B1>B2	Vaardigheidstoets	Cijfer	School	7	
KD	Keuzedelen niveau 3 periode 7	Reader keuzedelen	3	Keuzedelen	Opdrachten	O/V/G	School	7	
OO	Offerte- en ordertraject P8	Boek Verkooptraject H5 + boek Verkooptraject H7 + H10	4	P1-K1 (profieldeel)	Opdracht	O/V/G	School	7	
ST	Storytelling periode 7	Boek Verkooptraject H5, paragraaf 3	5	P1-K1 (profieldeel)	Opdracht	O/V/G	School	7	
VA	Verkooptraject en acquisitie P7	Boek Verkooptraject H1 + H2 + H3	6	P1-K1 (profieldeel)	Opdracht	O/V/G	School	7	
VG	Verkoopgesprek periode 7	Boek Verkooptraject H4 + H6 (voorbereiding casus)	7	P1-K1 (profieldeel)	Opdracht	O/V/G	School	7	
VG	Verkoopgesprek casus P7	Boek Verkooptraject H4 + H6	8	P4-K1 (profieldeel)	Vaardigheidstoets casus	Cijfer	School	7	40
P8 Beroepsspecifieke vakken profieldeel Ij 2			Code: E4ABV8-BA2			Schaal: geen			
AA	Accountmanagement en accountplan periode 8	Opdracht accountanalyse	1	P4-K1 (profieldeel)	Opdracht / presentatie	O/V/G	School	8	10
CC	Commerciële calculaties periode 8	Boek Commerciële calculaties deel 2, H2 t/m H4	2	P4-K1 / P4-K2 (profieldeel)	Schriftelijke toets	Cijfer	School	8	75
MCV	Marketing voor commercie periode 8	Boek Marketing voor commercie H1 t/m H5	3	P4-K1 / P4-K2 (profieldeel)	Presentatie (duo)	O/V/G	School	8	10
SLS	Sales periode 8	Boek Sales H1 t/m H4	2	P4-K1 / P4-K2 (profieldeel)	Schriftelijke toets	O/V/G	School	8	75
P9 Beroepsspecifieke vakken profieldeel Ij 3			Code: E4ABV9-BA3			Schaal: geen			
AA	Accountanalyse en accountplan periode 9	Opdracht accountplan schrijven deel 1, boek Accountmanagement H4	1	P4-K1 (profieldeel)	Opdracht	O/V/G	School	9	
AMM	Accountmanagement periode 9	Boek Accountmanagement	2	P4-K1 (profieldeel)	Schriftelijke toets	Cijfer	School	9	75
BSE	BSE unit 8 SO/BP periode 9	Unit 8	3	B1>B2	Vaardigheidstoets	Cijfer	School	9	
CC	Commerciële calculaties periode 9	Boek Commerciële calculaties deel 2, H1 + H7.3 + PowerPoints	4	P4-K1 / P4-K2 (profieldeel)	Schriftelijke toets	Cijfer	School	9	75
KD	Keuzedelen niveau 4 periode 9	Reader keuzedelen	5	Keuzedelen	Opdrachten	O/V/G	School	9	
MCV	Marketing voor commercie periode 8	Boek Marketing voor commercie H6 + H7	6	P4-K1 / P4-K2 (profieldeel)	Schriftelijke toets	Cijfer	School	9	75
SLS	Sales periode 9	Boek Sales H5 t/m H7	7	P4-K1 / P4-K2 (profieldeel)	Schriftelijke toets	Cijfer	School	9	75
P10 Beroepsgerichte vakken profieldeel Ij 3			Code: E4ABV10-BA3			Schaal: geen			
AA	Accountanalyse en accountplan periode 10	Opdracht accountplan schrijven deel 2, boek Accountmanagement H4	1	P4-K1 (profieldeel)	Opdracht	O/V/G	School	10	
BPV	Tijdlijn, opdrachten, evaluatiescan BPVA3	Opbrengst: tijdlijn afgerond, alles ingeleverd, beoordelingsformulieren voldoende, evaluatiescan	2	B1-K1 / B1-K2 (basisdeel)	Opdrachten	O/V/G	School	10	
BSE	BSE vergaderen SO/BP periode 10	Vergaderen	3	B1>B2	Vaardigheidstoets	Cijfer	School	10	
BSE	BSE receptie SO/BP periode 10	Receptie	4	B1>B2	Vaardigheidstoets	Cijfer	School	10	
KD	Keuzedelen niveau 4 periode 10	Reader keuzedelen	5	Keuzedelen	Opdrachten	O/V/G	School	10	
SV	Salesvaardigheden voorbereiding P10		6	P4-K2 (profieldeel)	Opdracht voorwaardelijk ontwikkelingsgericht (VE)	O/V/G	School	10	
P11 Beroepsgerichte vakken profieldeel Ij 3			Code: E4ABV11-BA3			Schaal: geen			
AA	Accountanalyse en accountplan opdracht periode 11	Opdracht accountplan schrijven deel 2, boek Accountmanagement H4 en H5	1	P4-K1 (profieldeel)	Presentatie (duo)	O/V/G	School	11	10
AMM	Accountmanagement periode 11	Boek Accountmanagement H8 en H9	2	P4-K1 (profieldeel)	Presentatie (duo)	O/V/G	School	11	10
CC	Commerciële calculaties periode 11	Boek Commerciële calculaties deel 2 H5 t/m H7 m.u.v. H7.3 en 7.4	3	P4-K1 / P4-K2 (profieldeel)	Schriftelijke toets	Cijfer	School	11	75
MVC	Marketing voor commercie opdracht periode 11	Boek Marketing voor commercie H8 t/m H10	4	P4-K1 / P4-K2 (profieldeel)	Presentatie (duo)	O/V/G	School	11	10
SLS	Sales periode 11	Boek Sales H5 t/m 9 (H10 in P12)	5	P4-K1 / P4-K2 (profieldeel)	Presentatie (duo)	O/V/G	School	11	10

P12 Beroepsgerichte vakken profieldeel IJ 3

Code: E4ABV12-BA3

Schaal: geen

BPV	Tijdlĳn, opdrachten, evaluatiescan BPVA4	Opbrengst: tijdlĳn afgerond, alles ingeleverd, beoordelingsformulieren voldoende, evaluatiescan	3	B1-K1 / B1-K2 (basisdeel)	Opdrachten	O/V/G	School	12
-----	--	--	---	---------------------------	------------	-------	--------	----